

## Verhandlungstraining

mit [Jasmin Döhling-Wölm](#), Seniorcoach, Expertin für akademische Karriere- & Netzwerkstrategien und Science Recruiting

### Termin:

08. & 09. Dezember 2015 von 09.30 bis 17.00 Uhr

Ort: [Gebäude 13](#) (IKAM Gebäude), Raum 016

### Ziel:

Reden können wir in der Regel alle - irgendwie. Die einen mehr, die anderen weniger. Die einen sympathischer, die anderen weniger. Aber wie machen es die, die es offensichtlich erfolgreicher tun und meist ihr Ziel erreichen? Wenn es um das Überzeugen, Motivieren und Schlichten geht, fehlen oft nicht die Worte, sondern meist neben der professionellen Distanz vor allem strukturierende Methoden und die Klarheit über das gewünschte Ergebnis. Im Rahmen dieses Trainings haben Sie die Gelegenheit, Ihre eigenen Kommunikationsstrukturen zu optimieren, indem grundlegende Regeln der Rhetorik und Kommunikation gemeinsam erarbeitet und miteinander trainiert werden. Ein Trainingsschwerpunkt liegt auf der Unterstützung des Gesagten durch die nonverbale Kommunikation.

### Inhalte:

- Strategien der Gesamtgesprächs- und Verhandlungsführung
- Lösungsorientierte Kommunikation
- Instrumente des Coaching zur Gesprächsführung
- Abwehr von Manipulationstechniken
- Einsatz nonverbaler Kommunikationssignale und Körpersprache